

# Ensiaskeleita

- ViljaTavastia perustettiin 21.9.2016 Hämeenlinnassa.
- Perustamissopimuksen allekirjoitti 134 perustajajäsentä.
- Hallituksessa 7 jäsentä; Arto Laine, Jesse Kaukinen, Toni Mattila, Heikki Mäkelä, Petri Rappula, Juha Salovaara ja Juha Vaittinen.
- Hallitus edustaa koko perustamisvaiheen "toimialuetta".
- Toiminta ei ole aluesidonnaista.
- Sähköinen jäsenrekisteri, laskutus ja satotietojen keräys alustavasti rakennettu.
- Puuhamieheksi hallitus kutsui Eero Koveron Hattulasta.



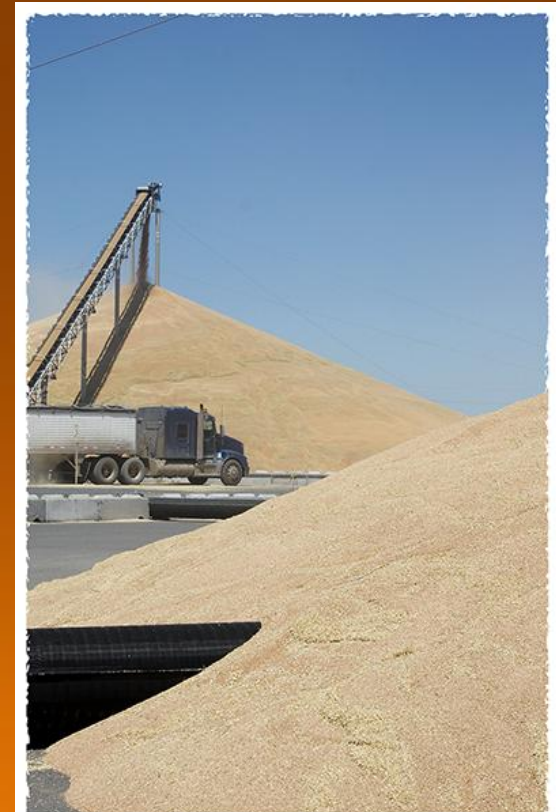
# Jäseneksi?

- Jäseneksi voi hakea kasvinviljelyä harjoittava henkilö, yhteisö tai yhtymä.
- Osuusmaksu 300 euroa ja liittymismaksu 100 euroa.
- Ei sis. alv. ja verottaja käsittelee näitä pääomasijoituksena = ei väh. kelp.
- Jäsen sitoutuu ilmoittamaan osuuskunnan välitettäväksi tarkoittamansa sadon tiedot satokauden lokakuun loppuun mennessä.
- Tulos jaetaan jäsenten myyntien suhteessa / vain jäsenet ovat oikeutettuja osuuskunnan palveluihin.
- [www.viljativastia.fi](http://www.viljativastia.fi)



# Toiminta-ajatus

- Viljan välitys, osto ja myynti ydintoimintana.
- Viennin kautta viljataseeseen vaikuttaminen.
- Kotimaan markkinat, skaalaetua ostajalle, tiloilta tiloille.
- Rahtien kilpailutus
- Analyysipalvelut keskitetysti
- Tarvikehankinnat, neuvonta, koulutus, yms.



Wheat piles at Pasco's Tri-Cities Grain in Franklin County

# Mitä on tehty tähän saakka (09/16-07/17)?

-10 000 t vilja välitetty kotimarkkinoilla

- Pääosin rehuviljaa, hyvä kysyntä
- Kaikki viljat myös luomu
- Härkäpapu
- Tilojen välinen kauppa

-Suunnitteilla myös kauranvientiä, mutta tähän saakka toimittu vain kotimarkkinoilla

-Niukasti tarjouksia vielä koskien tulevaa satoa, markkinat vielä odottavalla kannalla

# Miten toimitaan?

- Ainoastaan jäsenet voivat myydä osuuskunnan kautta
- Jäsen sitoutuu 1)maksamaan jäsenmaksun ja 2)ilmoittamaan laadut ja määrät lokakuun loppuun mennessä
- Hyväksytyt viljanostotarjoukset ja sopimusehdot välitetään jäsenille
  - Viljelijä päättää myykö vai ei
  - Sopimusehdot kauppakohtaiset
  - Sopimusmäärän täyttyminen ja voimassaolo elää, koska ostaja voi myös ostaa muualta (vaihteluväli 2 v-2,5 kk)

# Kokemukset, tulokset

- Tilahinta yleensä parempi kuin rahtihinta
- Parantaa selkeästi kilpailua markkinoilla, viljakauppiat seuraavat
- Uusia markkinointivaihtoehtoja tarvitaan

# Toiminnan edellytykset

- Riittävä volyymi ---- jäseniä nyt lähes 300 kpl, yli 30 000 ha ----ja kasvu jatkuu.
- Osuuskuntaan sitoutuminen ---- laatu ja määrä, häiriötilanteet
- Markkinoiden löytäminen ja niissä onnistuminen
- Avoin ja läpinäkyvä toiminta jäsenistön suhteen.
- Osuuskunnan etu on jäsenistön etu. Vain vahva osuuskunta voi auttaa jäseniään.
- Sähköinen yhteydenpito, nopeus ja helppous.
- Jäsenistön vaikutusmahdollisuudet.



# Osuuskunnan nykytilanne

- Jäsenistö kasvaa n. 5 kpl viikkovauhtia.
- Yhteistyökumppaneita kotimaassa noin 10 kpl.
- Jäsenrekisteri, extranet, laskutuspalvelut.
- Analyysipalvelut Västankvarnin koetilalla.
- Jäsenetuna Tilasiemen.
- Nesteen kanssa neuvoteltu poltto- ja dieselöljysopimus
- Tavoite kasvaa 1000 jäsenen osuuskunnaksi.

